



Das **Märkische Werk** ist Weltmarktführer in der Entwicklung und Herstellung von Komponenten und Zylinderkopfsystemen für Industriemotoren, die in Schiffen, Lokomotiven, Kraftwerken, Baumaschinen, Öl-/Gasanlagen, sowie in High Performance Rennsport-Applikationen eingesetzt werden. Als weltweit agierendes Familienunternehmen mit Tochterfirmen in den USA, China, und Japan beliefern wir nahezu sämtliche Großmotorenhersteller und können auf eine über 160-jährige Tradition mit stetigen Innovationen zurückblicken. Mit unserer Arbeit leisten wir einen wesentlichen Beitrag für eine CO₂-neutrale und damit klimafreundliche Zukunft von Hochleistungsmotoren. Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir an unserem **Hauptsitz in Halver** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Technischen Vertriebler (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Kaufmännische und technische Betreuung bestehender Kundenbeziehungen, sowie Neukundenakquise im In- und Ausland
- Initiierung, Koordination und Durchführung von Kundenprojekten in Zusammenarbeit mit der zentralen F&E-Abteilung
- Zusammenarbeit mit der Arbeitsvorbereitung, der Produktionsplanung und der Fertigung um technische, Qualitäts- und Lieferanforderungen unserer Kunden zu erfüllen
- Kompetente Beratung und sichere Präsentation von kundenspezifischen Lösungen
- Überwachung der Produkt-Rentabilität
- Gestaltung von Verkaufsverhandlungen und Realisation von Vertragsabschlüssen

Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium gerne mit Schwerpunkt Maschinenbau oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du besitzt Erfahrung im Vertrieb technisch anspruchsvoller Produkte
- Du hast ein ausgeprägtes technisches Verständnis und interessierst Dich für Lösungen u.a. zur Gestaltung einer klimafreundlicheren Energieversorgung
- Du besitzt gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten gegenüber unterschiedlichen Zielgruppen
- Du verfügst über sehr gute Englischkenntnisse

Deine Perspektive

- Werteorientierte Arbeitskultur – Wir sind bodenständig, wertschätzend und innovativ
- Persönliche Weiterentwicklung – Individuelle Einarbeitung, Weiterbildungsmöglichkeiten und Karriereperspektiven für eine langfristige Zusammenarbeit
- Extras – 30 Tage Urlaub, Zuschuss zum Mittagessen, betriebliche Altersvorsorge, Bike-Leasing
- Gelebte Nachhaltigkeit- Verantwortungsvoller Umgang mit Ressourcen und Entwicklung von nachhaltigen Lösungen für Industriemotoren (wasserstoffbasierte Treibstoffe)

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, sende bitte die Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühesten Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an Märkisches Werk GmbH, z.Hd. Steffen Tauchert, personal@mwh.de (Dateien bitte ausschließlich im pdf-Format).

Weitere Informationen über uns erhältst Du unter 02353/917-0 oder unter www.mwh.de.

